

Die Paragon Technologie GmbH ist ein Unternehmen der Paragon Software Group, die sich auf die Entwicklung und Vermarktung von effizienten Softwareprogrammen im Festplattenmanagement, auf die kontinuierliche Sicherung/Wiederherstellung von Daten und die Entwicklung digitaler Wörterbücher spezialisiert hat. Unsere Produkte werden weltweit für Unternehmensnetzwerke und Einzelrechner vertrieben.

Für unseren Hauptsitz in Freiburg im Breisgau suchen wir ab sofort einen

**Niederlassungs- / Vertriebsleiter (w/m) mit IT- Hintergrund in Vollzeit.**

Wir wünschen uns eine Persönlichkeit mit erster Führungserfahrung, die sich mit Schwung, Organisationstalent und Verantwortungsbewusstsein einbringt und in der Hauptniederlassung selbständig veranlasst was zu tun ist.

**In enger Absprache mit der Geschäftsleitung wäre dies Ihr künftiger Tätigkeitsbereich:**

- Operative disziplinarische Leitung des Customer Service und Vertriebsteams
- Effiziente und nachhaltige Mitarbeiterereinsatzplanung auch unter Berücksichtigung der außerhalb des Standorts zur Verfügung stehenden Kapazitäten
- Aktive Unterstützung des OEM Vertriebs als weltweiter Ansprechpartner für Neu-, Bestandskunden und Partner im OEM-Bereich
- Selbständige Vertragsverhandlung von der Anbahnung bis zum eigenverantwortlichen Abschluss innerhalb der vorgegebenen Margen bei englisch- und deutschsprachigen Lizenzverträgen, Lieferantenverträgen, Werk- und Dienstleistungsverträgen im Projektgeschäft
- Planung und Durchführung von Projekten in Zusammenarbeit mit Kunden/Partnern
- Koordination der internen Abläufe zwischen Projekt-/ Supportteam, Customer Service und Vertrieb
- Erarbeitung deutscher und englischer Produktpräsentationen und deren Vorstellung vor Kunden/Partnern
- Regelmäßiges Erstellen von Reports und Berichterstattung gegenüber der Geschäftsleitung

**Ihre Qualifikation:**

- IT-Kaufmann mit mehrjähriger Berufserfahrung in Vertrieb/Kundenbetreuung oder Hochschulstudium mit IT-Schwerpunkt wie z.B. Wirtschaftsinformatik
- Erfahrung im internationalen IT Markt idealerweise im Bereich ‚Embedded Technologie‘

- Erfahrung beim Verhandeln und Gestalten von internationalen, englischsprachigen Lizenzverträgen (EMEA/APAC) mit mittelständischen Kunden und Großkunden
- kaufmännische und juristische Grundkenntnisse, präzises Analysevermögen und Umsetzungsstärke
- Erfahrung in der Projektdurchführung und Projektkoordination
- Sehr gutes allgemeines PC-Knowhow sowie PC-Anwenderkenntnisse (MS Office, MS SharePoint, dem CRM Programm Salesforce etc.)
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und souveränes Auftreten gegenüber internationalen Geschäftspartnern
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, gutes Deutsch
- erste Führungserfahrung, Teamfähigkeit, Selbstständigkeit, Flexibilität und Zuverlässigkeit

### Unser Angebot:

Gut an das öffentliche Nahverkehrsnetz angeschlossen, bieten wir flexible Arbeitszeiten in einem angenehmen Arbeitsklima mit netten und engagierten Kollegen. Wir sind ein inhabergeführtes Unternehmen mit flachen Hierarchien und international zusammengesetzten Arbeiterteams. Gerne leisten wir unseren Beitrag um Ihnen die Vereinbarkeit von Familie und Beruf zu erleichtern.

Interessiert? Wenn Sie in einem innovativen Unternehmen mitarbeiten möchten und das Arbeiten in einer Start-up Atmosphäre als positive Herausforderung sehen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und ihres möglichen Eintrittstermins per Mail an: [bewerbung@paragon-software.com](mailto:bewerbung@paragon-software.com).

Bei Fragen steht Ihnen unsere Personalreferentin Frau Winterhalter-Stocker Tel: 0761/59018-116 zur Verfügung.

Paragon Technologie GmbH  
Personalabteilung  
Heinrich-von-Stephan-Str. 5c  
79100 Freiburg