



Die Paragon Software Group, ein Unternehmen in der Software-Branche, benötigt Unterstützung im indirekten Vertrieb. Daher suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Partner Account Manager (m/w) in Vollzeit

Tätigkeitsbereich:

- Aktive Betreuung bestehender Fachhandels- und Distributionspartner
- Aktive Akquise neuer Fachhandelspartner
- Schulung und Qualifizierung von Vertriebspartnern
- Planung, Umsetzung und Koordination von Projekten mit den Partnern
- Repräsentation auf Fachmessen und -veranstaltungen
- Businessplanungen mit den Partnern, Distributoren
- Erstellung jährlicher und monatlicher Forecasts
- Wöchentliche Umsatzreports an das Management

Ausbildung und Berufserfahrung:

- Abgeschlossene Ausbildung als IT- Kaufmann/-frau bzw. entsprechendes Studium und/oder Berufserfahrung
- Mind. 3-5 Jahre Erfahrung im Software Vertrieb
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (schriftlich wie mündlich) sind Voraussetzung; weitere Fremdsprachen wie Französisch oder Spanisch von Vorteil
- Sehr gute PC-Anwenderkenntnisse (Windows Office Paket, CRM-Tools, z.B Salesforce, ggf. SAP etc.)
- Auf Teamfähigkeit, Kundenfreundlichkeit und Hilfsbereitschaft legen wir besonderen Wert, ebenso auf selbständiges und problemlösungsorientiertes Arbeiten

Als IT-Unternehmen im Wachstum bieten wir breit gefächerte Weiterentwicklungsmöglichkeiten und die Arbeit in einem freundlichen und hochmotivierten Team.

Interessiert? Dann bewerben Sie sich einfach unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung bei bewerbung@paragon-software.com oder

Paragon Technologie GmbH
Heinrich-v-Stephan-Str. 5c
79100 Freiburg